

営業活動もデジタル化！ オンライン営業のはじめかた

新型コロナウイルスの影響により、お客様と直接対面しての営業が難しくなり、これまでの営業スタイルが変化しています。本セミナーでは、コロナ禍でも営業活動継続に役立つオンラインツールを活用した営業手法について、分かりやすくご説明します。オンライン営業は、コロナ対策としてだけでなく、営業活動の効率化にも役立ちます。この機会に是非ご参加いただき、自社の営業力をアップしてみませんか。

■日時

12月8日（水） 18:30～20:00

■場所

メグリバ
KDDI維新ホール1階 **Megriba**
(山口市小郡令和1-1-1 新山口駅北口)

■受講料

無料

■定員

10名 (定員になり次第締め切ります)

■講座内容

- ・名刺交換の代わりに
- ・対面営業[商談会等]の代わりに
- ・メール営業
- ・ビジネスチャットの活用
- ・ウェブアンケート
- ・顧客管理ツール
- ・ウェブ会議
- ・電話営業

※希望者は、後日個別相談あり

■講師

村田 良輔(株式会社スワークス 代表取締役)

山口市出身。九州大学法学部卒業後、弁護士を目指していたが、ウェブ販促の世界に方向転換。個人事業SUWO!RKSとしてウェブ集客の広告代理業を開始。中小企業の支援活動をスタートする。2015年より支援拠点コーディネーターに就任。ウェブ販促を主に支援を行う。2021年退任。2017年法人化を行い株式会社スワークスに組織変更。趣味はフットサル、サッカー。同年代の仲間と週2日ボールを蹴っている。7歳の双子の子育て奮闘中。



■申込み・問い合わせ先

山口商工会議所 広域ビジネスサポートセンター
TEL(083)972-0075 FAX(083)973-2789

<申込フォーム>



<オンライン営業のはじめかた 受講申込>

事業所名		参加者名	
住所		事業内容	
TEL		FAX	