



山口と海外との 思いを繋ぐ 橋渡し役に



2017 US マスターズにて

ターンを決意しました。山口県のUJ1ター
ンセミナーを受け、そこで山口市や山口商工
会議所との繋がりができたことは心強かった
です。ちょうどやまぐち創業応援スペース
mirai365のシェアオフィスにも入居するこ
とができ、平成29年3月に移住しました。

海外との橋渡しを

現在は、東京に本社があるスポーツイベ
ント事業や各種スポーツ合宿・遠征等の手
配、更にはインバウンド・アウトバウンドビ
ジネスに取組んでいる企業の顧問として従
事し、またご縁があり山口市世界大会等キャン
プ地誘致推進委員会のアドバイザー、長
門市ソチ市交流通訳・翻訳兼アドバイザー
としても活動しています。今後は山口市でも
インバウンドやアウトバウンドが更に盛ん
になり、ビジネスでも外国との関わりは増えて
いきます。これからもお互いの思いを上手く
伝え、ビジネスを円滑に進める橋渡し役とし
て頑張っていきます。



海外ビジネスコーディネーター

代 表 者：松野 裕史
所 在 地：山口市米屋町 2-7 mirai365

T E L：080-3302-8555
E-mail：h.matsuno.ibc@gmail.com
事業内容：海外ビジネスに関するコンサルティング・
アドバイス全般

企業の果たす役割

私は下関出身で、大学卒業後は(株)パイロ
ットコーポレーションに入社し、国内営業を
経て海外事業部に異動しました。3年間のアメ
リカ駐在後、すぐに南アフリカへ。そこでは
多くの黒人が貧困に苦しんでいて、教育から
改善を図るため移動図書館として車で中小学
校を巡回している日本人に出会いました。私
はその活動から、企業は現地の人と共に発展
していく役割があると感じ、日本製の品質の
高い文房具を手に取りやすい価格で販売する
活動をスタート。社会的課題の解決に繋がる
活動としてTVで取り上げられ、新規市場
開拓のモデルケースとして様々な国で取り
扱われるようになりました。



南アフリカにて

ビジネスは変わらない

その後もヨーロッパ、オーストラリア、東
南アジアと様々な国の方と仕事をして感じた
ことは、基本的には大きくビジネスは変わら
ないということです。外国との交渉は、相手
が本当は何を望んでいるのか、またこちらの
要求をどうすれば理解させることができるか
が重要です。それには、相手の本音を引き出

すことが最も重要で、本当に大変ですが面白
いところでもあります。あとは違いを認める
勇気を持つことが出来れば、どの国の方でも
基本的にはビジネスは同じだと思います。



オーストラリア法人と業務提携

異業種での成功

その後ブリヂストンスポーツ(株)へ転職。文
房具からスポーツ・ゴルフという異業種の世
界に飛び込みました。ここでも基本的なビジ
ネスは変わらないということを念頭に、様々
な事にチャレンジ。ブリヂストンタイヤと協
働開発したゴルフシューズは、スパイクレス
市場売上シェア No.1 を獲得し、ゴルフクラ
ブ・ゴルフボールに続いた第3の柱となるビ
ジネス基盤を構築することが出来ました。責
任者としてプレッシャーは大きかったですが、
常識にとらわれない発想と、希薄になって
いた他部門との連携を強化したチームづくり
は、全くの異業種+海外でのビジネス経験が
あったからこそ出来たことだと思っています。

山口へUターン

これまでのビジネス経験を活かし、今度は
地元山口県に貢献できる仕事がしたいとU