

平成22年度事業 「県央地域経営力向上 プロジェクト事業」

診断事例⑥(最終回)

平成22年度、山口商工会議所では、小規模事業者を対象に経営力向上チェックシートによる経営簡易診断と、個別経営支援事業を実施しました。
月報6月号から、支援した事業所の中で、掲載の承諾をいただいた事業所をシリーズで紹介しております。

合同会社 ユダ整骨院

(湯田本院) 山口市神田町2-13

※10月25日に移転オープンしました。

TEL 083-932-0733
営業時間 8:30~12:00/14:30~19:00
(土曜日) 8:30~12:00/14:00~17:00
定休日 日曜日・祝日 / 駐車場 有

(宮野分院) 山口市宮野上162-1

TEL 083-928-0354
営業時間 9:00~12:30/15:00~19:30
(土曜日) 9:00~12:30/15:00~18:00
(日曜日) 9:00~13:30
定休日 毎週水曜日 / 駐車場 有



【事業所概要】

- ★柔術整体(骨折、脱臼、打撲、捻挫、肉離れ、スポーツ障害等)
- ★当院では、患者様の気持ちになって痛みを和らげる事を目的に治療させて頂いております。身体は自分自身を守る為にサインを送っております。どうぞ、ご自愛下さい。尚、健康保険での治療を行っております。



事業者の悩み・指導希望内容

- ・店舗移転計画について
- ・経営課題の把握と改善指導

改善指導について

★湯田本院の移転について

まず基本コンセプトや事業ドメインを明確にし、コンセプトに合った移転場所を選定することが必要である。即ち、既存の経営方針のままでターゲットや業務プロセスを変更することなく、駐車場問題や手狭感を解消するために多額な設備投資を行ったとしても、現状より収益性が高まるかどうかは疑問が残る。

他にも、①土地購入費について再度価格交渉する、②投資額に対する採算性を再度検討する、③資金調達方法として制度融資の活用も考える、④建設費、ランニングコスト等を再度検討し、コストダウンを図る。

受講を終えて(受講者の感想)

今回、経営力向上プロジェクト事業に参加させて頂き、ありがとうございました。常日頃から、現在に満足していると、いつしか危機が訪れるのではないかと不安を持ちながらも、何もなかったのが、今までの自分でした。

仕事上、経営に関することより、技術の向上のみを考えておりましたが、個人から法人となり、色々考えることが多くなり、今回参加させて頂き、弘利中小企業診断士からアドバイスを受け、今すぐ出来ることを考え、その上で将来に向けての方向性を考えて、改善を進めることの重要性を認識させて頂きました。

企業の大小はあるにしろ、これから経営環境に変化が起こる可能性もあり、大変な時期を迎えると感じております。

常に気を引き締めながら、自分自身に不足している経営者としての自覚を持ち、何事にも学ぶ姿勢を持ち、色々な事業に参加して自分自身のレベルアップを図りたいと思いますので、今後ともご指導のほどよろしくお願いいたします。

コーディネーターより

湯田本院の移転という大事業を課題にされましたが、店舗の移転を実現することにより、ゆったりとした治療スペースと広くて利用しやすい駐車場が確保でき、顧客満足度が高まることは間違いありません。

しかし、ここで重要なことは、ビジネスである以上、投資採算性を無視できないことです。固定資産を財産としてみるのではなく、かけたコストを一体何年で回収できるのかという、投資事業価値を十分に検討して投資されることを望みます。

また、企業は人なりとも言います。ヒト・モノ・カネの経営資源をモノにだけ集中させるのではなく、ヒトにも十分に配慮した充実策が求められるでしょう。